



株式会社 nanopet

〒150-0001 東京都渋谷区神宮前 6-12-18 WeWork アイスパーク

☎ 03-6427-2662

✉ info@nanopet.jp

🌐 <https://www.nanopet.co.jp>

📷 @nanopet.official

＼ ホームページ ／



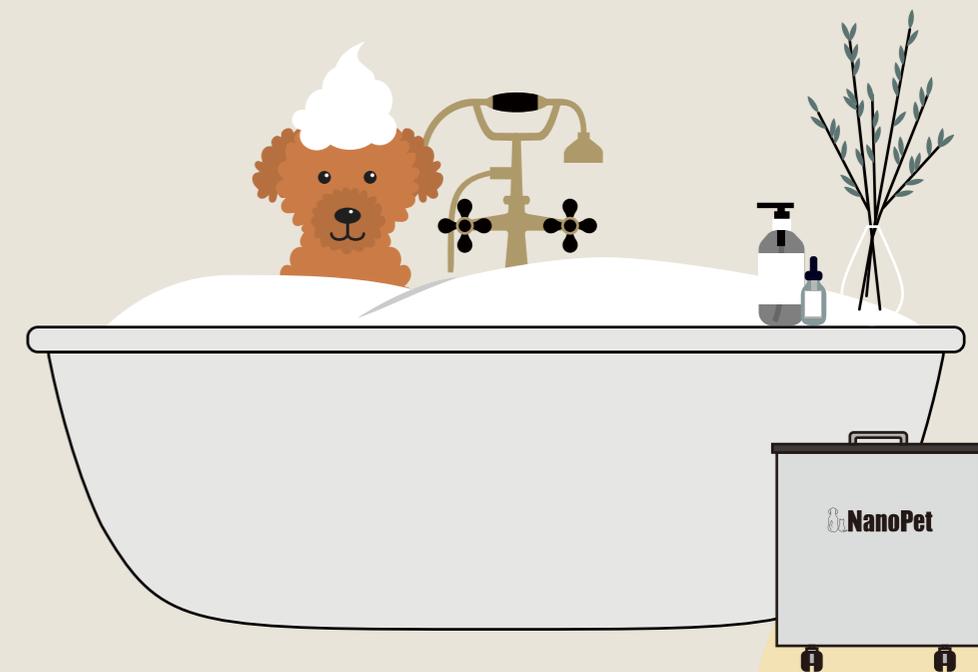
＼ インスタグラム ／



NanoPet 導入事例紹介

トリミングサロン・動物病院

関わるすべてのパートナーに「感動」を



K's dog school 様

お店のコンセプト

K'sドッグスクールのトリミングでは、お客さまのワンちゃんをよく知ったうえで、ご要望に沿ったサービスを提供するためのカウンセリングを重視しております。しつけ教室とペットホテルを運営しており、ホテルに関しては24時間見ているスタッフがいて安心をコンセプトにしている。

店舗の情報

- ・他社製品:わおんせん(切替)、シャンプーマシーン等
- ・スタッフ数:**8名**
- ・月間来店頭数:**247頭**
- * 2021年取材時、直近3ヵ月での実績



- ①ダブル仕様の購入で、オプション提供のみでも着実に投資回収の目処が立っている!
- ②NanoPetの利用率は43.1%で、毎月9万円の売上UP
- ③今まで対応出来なかった大型犬を施術出来るようになった

導入の決め手

もともと農業用だったことに興味を持って**気軽な気持ちで体験会**をしてみた。決め手は体験をしたトリマー全員に「これはいつ導入するんですか?」「まさか導入しないなんてことはない**ですよね?**」と言われたこと。

活用方法

- ・**初回無料**をご利用後、オプションで**一律1100円(税込)**でのご提供
- ・店頭ブラックボードに、「奈良初導入!」と記載し、販促物を見せながら案内をしている

導入後の実績

- ・**ダブル仕様**を購入し、ご利用
- ・NanoPetの利用率は**43.1%**
- ・オプション提供で**月平均9万円の売上UP**
- ・**導入15ヵ月で投資回収完了**予定



K's dog school
マネージャー 幾田 真太郎 様



「まさか導入しないなんてこと、ないですよ?とスタッフに言われました。笑」

nanopet 隈元

いつもNanoPetをご利用頂きありがとうございます!まずは、K's dog schoolさんのご紹介をお願い致します。

K's dog school 幾田 様

奈良県北部に2店舗展開中の「K's dog school」です。清潔・安心・楽しくをモットーにしつけ教室とトリミングサロンを運営しております。今年で16年目になります。

nanopet 隈元

ありがとうございます。NanoPetを導入されたきっかけと決め手について教えてください。

K's dog school 幾田 様

お電話を頂いた時に、既にマイクロバブルは導入したことがあったので断ろうとしたのですが、元々農業用だったと聞いて知的好奇心をくすぐられ興味を持ち体験会をお願いすることにしました。決め手は、スタッフに「これはいつ導入するんですか?」「まさか導入しないなんてことないですよ?」と言われたことです。今まで他社製品を導入していて、「意味があるのかな?」と思いながら使っていましたが、NanoPetは効果がすぐ分かりました。

nanopet 隈元

体験会がすごく盛り上がったのを覚えています。スタッフさんとそのようなやりとりがあったんですね!導入後のお客さまの反応やスタッフの働き方についてはどうでしょうか?

K's dog school 幾田 様

お客さまはとても満足してくれていますよ。特に獣臭がいつもより戻ってくるのが遅いというのはよくフィードバックとして頂いており、それがリピートにも繋がっています。スタッフは、作業時間が減ったりなどのメリットもありますが、何よりもワンちゃんにとって良いことをしているという実感がモチベーションに繋がっているように思います。

nanopet 隈元

そのお言葉を聞いて何よりです。最後に、私たちNanoPetに今後期待することは何でしょうか?

K's dog school 幾田 様

NanoPetのシェア率は上げてほしいですが、本音を言うと広めすぎてほしくもないですね。(笑)ただ、今後マイクロバブルをどこの分野で展開していくのか楽しみにしています!

nanopet 隈元

ありがとうございます!これからも頑張っていきたいと思います。



Pet Salon Toutou Blanc 様

お店のコンセプト

クオリティは常に高く、全員のスタッフが今より良いサービスの提供、技術の向上を目指し、お客さまとワンちゃんのことを考えて、自己満足にならないように、お客さまの気持ちに寄り添うことを大切にしている。

店舗の情報

- ・ 他社製品：循環式マイクロバブル
- ・ スタッフ数：10名
- ・ 月間来店頭数：500～600頭
- * 2021年取材時、送迎含め1年を通しての平均頭数



- ① オプション提供と年パスのみの案内で、ダブル仕様の購入であるにも関わらず、4ヶ月でスピード感のある投資回収を実現
- ② たくさんのお客さまに利用して頂くために、マイクロバブルのオプション価格を従来より大幅に安く設定!

導入の決め手

体験会で、「ふわふわ」、「泡立ち感から違う」、「シャンプーの汚れ落ち」、「乾くのが早くなった」などスタッフ含め6～7人、**全員一致でいいね!!と感動。**

活用方法

- ・ シャワー 小中型:600円 大型:1,200円
- ・ 温浴 小中型:2,000円
- ・ 年間パスポート 小中型:5,000円 大型:12,000円
- * 全て税別表記

導入後の実績

- ・ **ダブル仕様を購入し、ご利用**
- ・ NanoPetによる売上がオプション提供で、2020年10月～2021年9月までが**約285万円!!**
- ・ **導入後わずか4ヶ月で投資回収を実現**



PetSalon Toutou Blanc オーナー 上野 浩志 様



「体験した日にスタッフと共に
全員一致で、これは欲しい!
と盛り上がった。」

nanopet 隈元

いつもNanoPetをご利用頂き、ありがとうございます。まずは、Pet Salon Toutou Blancさんのご紹介をお願い致します。

Pet Salon Toutou Blanc 上野 様

私たちの店は東京都調布市にあり、トリミングサロンとペットホテルを運営しております。スタッフは全員で10名です。私たちは、**飼い主さまの希望をしっかりと聞き、満足してもらえるようなサービスを心がけております。**

nanopet 隈元

ありがとうございます。Toutou Blancさんは、NanoPetを導入前に循環式のマイクロバブルを導入されていたとのことですが、切り替えることに至った経緯は何だったのでしょうか?

Pet Salon Toutou Blanc 上野 様

まずは、**営業の方の人柄が良かったことがきっかけだったのですが、軽い気持ちで体験会を試みたら、本当にすごく良かった。**マイクロバブルは入浴というイメージだけど、**シャワーで出来るというのすごく魅力的**でした。使ってみて**入浴の手間が不要で洗って流すだけで、汚れがそれでも落ちる。**それに加えて**仕上がりがふわふわ。**体験会で使わせて頂いたのですがスタッフ含め**全員一致でいいね!!**となり、購入することに決めました。

nanopet 隈元

Toutou Blancさんのケースでは、4ヶ月でダブル仕様(132万円/税別)の投資回収を実現するほど、NanoPetによる売上が凄まじいのですが(笑)、導入時はどのような方法でお客さまにオススメしたのでしょうか?

Pet Salon Toutou Blanc 上野 様

おかげさまで(笑)。そうですね、当店ではオプション提供のPOPを作成し、**カウンセリング時に必ずお客さまに勧めるようにしています。**お客さまに、**仕上がりは前よりも良くなるし、時間短縮にもなるからワンちゃんへの負担も軽くなる**とお伝えすると、**大体やってくれますよ。**うちの場合は、**導入時に年パスがたくさん売れたので、それも売上はかなり貢献していますね。**値段はあえて、**お手軽にし、みんなに使ってもらいやすい設定にしています。**

nanopet 隈元

なるほど!最後に、上野さんは、**どんなお店にNanoPetの導入をオススメしますか?**

Pet Salon Toutou Blanc 上野 様

カットはもちろん、**洗いを大事にしている、シャンプーにこだわりが強い**お店にはオススメです。そういうお店の方がNanoPetの良さに気付けると思いますよ。

nanopet 隈元

とても勉強になります!また今後とも、末永くよろしく願いいたします。



トリミングサロンOLIOLI様

お店のコンセプト

OLIOLIとはハワイ語で「楽しい」「愉快的」「HAPPYな」という意味。家族と愛犬が「HAPPY(幸せ)」でいられるよう願いを込めて、「早く」「かわいく」「負担なく」仕上げることをコンセプトにしている。

店舗の情報

- ・他社製品：マイクロバブルシャワーヘッド
- ・スタッフ数：**2名**
- ・月間来店頭数：**200～250頭**
- * 2021年取材時、直近3ヵ月での実績



- ①全頭提供することで作業効率がUPし、施術頭数が100頭/月増加
- ②導入後2.5ヵ月目で全額投資回収を実現!
- ③全頭値上げを行い、更に約80万円/月ほど売上UP!

導入の決め手

体験会にてプードルで試した時に**一回で効果が分かった**。毛が柔らかくふわふわになったのと、早く乾いたのを実感し、「これはいい!」と思って購入を決めた。

活用方法

- ・全頭全メニューでご利用。
- ・導入後**18ヵ月間は1,000円**のオプションとして提供**(初回のみ無料)**。
- ・導入後**19ヵ月目**からは思い切って全メニューにNanoPetを組み込み、**1,000円～3,000円の値上げ**を実施。

導入後の実績

- ・**シングル仕様を購入し**、ご利用。
- ・全頭提供することで作業効率がUPし、施術頭数が100頭/月増加。
- ・**導入後2.5ヵ月で投資回収を実現!**
- ・導入後19ヵ月目から思い切って全頭**約1000円～3000円の値上げ**を行い、**約80万円売上/月がUP!**



トリミングサロンOLIOLI
オーナー 星野 伊織 様



「お客さまも、他のお店との違いに気づいてくれます。」

nanopet 隈元

いつもNanoPetをご利用頂きありがとうございます。トリミングサロンOLIOLIさんのご紹介をお願い致します。

トリミングサロンOLIOLI 星野 様

埼玉県新座市にある「トリミングサロンOLIOLI」です。スタッフは2名で、「早く」「かわいく」「負担なく」仕上げることをコンセプトにしております。

nanopet 隈元

素敵ですね。星野さんがNanoPetを知ったきっかけや導入に至った経緯について教えてください。

トリミングサロンOLIOLI 星野 様

ネットで「美容マイクロバブル」と検索してホームページに辿り着いたのがきっかけです。そのときは美容室向けのmarbbという商品しかなく、犬用にも使えないかと問い合わせをしたら、すぐに駆けつけてくれました。体験会でプードルを施術したのですが、**乾きが早く毛もすごく柔らかくふわふわになり「これはいい!」と実感しました。**

nanopet 隈元

最初の18ヵ月は+1000円のオプション提供で、19ヵ月目から全頭値上げを行っていますよね。値上げをすることによる不安はありましたか?

トリミングサロンOLIOLI 星野 様

基本料金を3000円ほど値上げをしたので、どうなるかは不安でしたが、実際にやってみると新規のお客さまが増えたので安心しました。**1日の施術頭数も増やすことが出来たので助かっています。何よりもNanoPetをオプションではなく全部のワンちゃんに使いたかったので、勇気を出してやってみて良かったです。**

nanopet 隈元

その言葉を聞いて何よりです。お客さまやスタッフの反応について詳しく教えてください。

トリミングサロンOLIOLI 星野 様

お客様からは、臭い戻りが遅くなったり、ベタつきがスッキリしたり、ふわふわになって毛玉が出来にくくなるなど言われることが多いです。中には他のサロンを試してやっぱりうちでお願いしたいって戻ってきてくれる・・・なんてこともたまにあります。スタッフにとっては、泡立ちが良くなることでシャンプーの量が減って、洗い流す時間やドライ時間も短縮出来たので、全体的にオペレーションが早くなりました。

nanopet 隈元

本当に嬉しい限りです。最後に、NanoPetに期待することは何でしょうか?

トリミングサロンOLIOLI 星野 様

もっと全国にNanoPetが広まって欲しいです。知らない人が多すぎます!

nanopet 隈元

ありがとうございます(泣)頑張ります!本日はありがとうございました。



Pet Salon ABEE 様

お店のコンセプト

ワンちゃんに負担をかけず短時間で綺麗に可愛く仕上げることが心掛け、「DOG FAST」をコンセプトとしている。ワンポイントのデザインを加える、遊び心のある長持ちでお手入れしやすい、個々のライフスタイルに合わせたカットやアレンジをご提案。

店舗の情報

- ・他社製品:炭酸泉
- ・スタッフ数:**4名**
- ・月間来店頭数:**200頭**
- * 2021年取材時、直近3ヵ月での実績



- ①料金据え置きで、全頭提供しても売上UP!
- ②炭酸泉と併用して、オプションのバリエーションを増やすことが出来た!
- ③レンタルにすることで、導入費用を抑えて利益を出しやすくなった!

導入の決め手

体験会にて柴犬とパグを洗った時にいつもより**乾くのが早いこと**に感動し、導入を決意。

活用方法

- ・シャワーは**全頭提供**、温浴はオプション価格で1,000円に設定。
- ・温浴は、NanoPetで湯船を溜めて5分ほど浸かってもいい、皮膚が弱い子は15分ほど。
- ・**炭酸泉と併用して利用。**

導入後の実績

- ・シングル仕様を**月額レンタル**し、ご利用
- ・ドライ時間短縮によって**施術頭数が1日平均1~2頭(30~40頭/月)増加**することが出来た。
- ・売上に換算すると**約20万円/月UP!**
- ・**導入後1ヵ月目から毎月レンタル料金を全額回収。**



PetSalon ABEE
オーナー 北川良子 様



「私もスタッフもお客さまも、NanoPetの効果と仕上がりに感動。」

nanopet 隈元

本日はお時間頂きありがとうございます。まずは、ABEEさんのお店のご紹介をお願い致します。

Pet Salon ABEE 北川 様

東京都三鷹市にある「PetSalon ABEE」です。スタッフは4名です。「**ドッグファースト**」=ワンちゃんに負担がかからぬよう**短時間で仕上げることがコンセプト**で、売りにしているところでもあります。

nanopet 隈元

素晴らしいお考えですね。元々炭酸泉を導入していたのにも関わらず今回、NanoPetを月額レンタルにてご導入して頂いておりますが、**決め手は何だったのでしょうか?**

Pet Salon ABEE 北川 様

正直なところ、最初にお電話頂いた時に、「**新しい機材の導入予定はないです。**」と伝えていて、本当に試すだけのつもりでした。一番の決め手は、**乾くのが早いこと!**体験会の日たまたまパグと柴犬を洗ったのですが、**耳先とか普段はなかなか乾かないのですが、すぐ乾いて…びっくりしました。**

nanopet 隈元

ご導入後のお客さまの反応はどうでしたか?

Pet Salon ABEE 北川 様

実は、導入したばかりの時にNanoPetで洗っていることを伝えずにお客さまが気づくかどうか私が知りたくて、黙っていたんです。そしたら、**反響が良くて、「前回良かった」とたくさん言われるようになって…**それで温浴はオプションで、シャワーは全頭提供にすることにしました。

nanopet 隈元

NanoPetの効果についてはどうでしょうか?スタッフの反応についても詳しく教えてください。

Pet Salon ABEE 北川 様

炭酸泉もふんわり仕上がるのですが、**マイクロバブルの方がより一本一本がふんわり毛立って、根元の皮脂の汚れが落ちている感じがします。**お客さまも仕上がりについては、「(前と比べて)全然違った」「ふんわり」「ふわふわ」と感動の声を頂いています。スタッフは、**ドライ時間が短くなったことを喜んで**います。あと、**癖が強かった子の毛も伸びるため、カットがしやすくなって楽に綺麗な形に仕上げることが出来るよう**になりました。

nanopet 隈元

本当に嬉しい限りですね。貴重なフィードバックありがとうございました。



Pet care salon glan 様

お店のコンセプト

わんちゃんに負担のないトリミングを心がけている。具体的には、時短による負担減少、シャンプー剤による負担減少を意識し、スキンケアを重要視している。

店舗の情報

- ・他社製品：なし
- ・スタッフ数：**4名**
- ・月間来店頭数：**400頭前後**
* 2021年取材時、送迎含め1年を通しての平均頭数



- ①お客様に納得感を持っていただくためにアンケートを実施した結果を踏まえ、全メニュー500円値上げに決定
- ②ダブルの購入で投資回収は6~7ヵ月の見込み!
- ③スタッフの経験や技術に関わらず、仕上がりの平準化・高質化に成功!

導入の決め手

- ・値上げを検討している最中、知人の紹介で知り、半信半疑だったが、**効果が一回で分かり導入を決定。**
- ・お試しレンタル中に、シングル仕様の購入を検討している中、予想以上に良かったので、**全頭提供を決意しダブル仕様の購入に切替。**

活用方法

- ・ベースの価格から**500円値上げ**をし、基本すべてのワンちゃんに使用
- ・温泉浴やるときもNanoPetのお湯を使用。

導入後の実績

- ・お試しレンタルから**ダブル仕様を購入**し、ご利用
- ・従来の売上から**20万円/月UP**
- ・**6~7ヵ月**で投資回収の見込み



Pet care salon glan
オーナー 丹良介 様



「これはお客さんも分かってくれることを確信した。」

nanopet 隈元

丹さん、本日はインタビューにご協力頂き本当にありがとうございます。まず、Pet care salon glanについて教えていただけますか？

Pet care salon glan 丹様

私たちのお店は東京都あきる野市にあり、現在スタッフ合計4名で運営しております。とにかくワンちゃんにとって負担のない施術をコンセプトにしており、具体的には時短、シャンプーやトリートメントをなるべく少なく使用することによって負担軽減を心がけています。

nanopet 隈元

とても素敵ですね。そんな中、NanoPetがPet care salon glanさんのコンセプトにマッチングしたとのことですが、導入の経緯も含め詳しくお聞かせください。

Pet care salon glan 丹様

NanoPetは知人のゴリ押しがきっかけで知りました。正直に申しあげますと、過去にも他社製品のマイクロバブルを利用したことがあるのですが、一度も効果を実感したことがなくマイクロバブル自体に懐疑的だったので、体験会を勧められたときもあまり気乗りはしていませんでした。「とにかくいいから、一度試してみてください!」と言われ半ば仕方なく・・・(笑)

nanopet 隈元

まさかそこまでだったとは・・・(笑)

Pet care salon glan 丹様

はい。体験会中はただひたすらどうやって断ろうかな?と考えていたくらいでした。しかし、洗って乾かしたときにいつもと全然違うのが分かり、その時に初めてマイクロバブルってこんなにすごいんだって実感しました。当時値上げを検討していた最中だったので、使った瞬間に「これは値上げ出来る」と確信しました。導入を決めたポイントは効果の分かりやすさで、トリマーがいくら効果が分かって、最終的にはお客さんに伝わらなければ、意味がないんですよね。

nanopet 隈元

なるほど。それで、気になるお客さんの反応はどのようなものだったのでしょうか？

Pet care salon glan 丹様

お客さんの声としては「ふわふわになった」「手触りが良くなった」「臭い戻りが遅くなった」「櫛通りがよくなる」・・・などとても反響がとていいです。皮膚トラブルがあるワンちゃんの飼い主にも、「こんなにいいものを使ってくれてありがとう」と感謝されます。

nanopet 隈元

それは本当に良かったです。トリマーさん目線から、仕上がりの違いについてどのように感じていますか？

Pet care salon glan 丹様

ワンちゃんのために、元々洗浄力が弱いシャンプーを使っていたこともあって、スタッフのシャンプーの技術にばらつきが出やすかったんです。上手に洗えないと、乾きが悪くなるんですが、乾いたとしても毛がよれよれになって毛立ちが悪くなってカットがしにくくなったりするんですよね。ただNanoPetを導入してから、洗いの技術がスタッフ全員平準化されました。

nanopet 隈元

まさか経験の浅いトリマーにもNanoPetが活用頂けるとは、貴重なフィードバック感謝致します。今後も引き続き宜しくお願いいたします!

犬の床屋 こむわら 様

お店のコンセプト

犬の床屋こむわらでは、いかに効率よくできるかを日頃から考えており、機械的ではなく、流れ作業を大事にしております。オープンしたてなので、繋がりを大切にしながら運営をして、お客様を含めご縁を大事にしております。

店舗の情報

- ・ 他社製品：なし
- ・ スタッフ数：1名
- ・ 月間来店頭数：約20~30頭
- * オープン/導入から半年間の実績



- ① シングル仕様を購入し、全メニューに組み込んで提供
- ② お客様からのご紹介がとても多く、「あそこのマイクロバブルとていいよ」と口コミでお客様が増えている
- ③ 別のサロン様でNanoPetを利用していた方が、引っ越しを機にNanoPet導入サロンを探し、ご来店いただいた

導入の決め手

お店をオープンするのに炭酸泉やシャンプーマシンなどいろいろと機材を検討している中、**デザインに心が奪われた**。そこで、実際に試してみたら、効果も非常によく、機材を導入するなら**効果もあっておしゃれなものにしたい**と思って導入。

活用方法

- ・ NanoPetの**料金込みで全頭提供**しており、トイプードルであれば、税込で7,700円~8,800円で提供
- ・ お客様にはポスターを見せたりインスタグラムで**#nanopet**で宣伝している

導入後の実績

- ・ **シングル仕様**を購入し、ご利用
- ・ お客様からのご紹介がとて多く、「あそこのマイクロバブルとていいよ」と**口コミでお客様が増えている**
- ・ 別のサロン様でNanoPetを利用していた方が、引っ越しを機に導入サロンを探し、ご来店いただいた



犬の床屋 こむわら
オーナー 藤永 真衣子 様



『NanoPet のデザインに心が奪われました』

nanopet 隈元

いつもNanoPetをご利用頂きありがとうございます!まずは、犬の床屋こむわら様のご紹介をお願いいたします。

犬の床屋 こむわら 藤永 様

東京都北区にある「犬の床屋 こむわら」で、2021年の11月にオープンしたばかりの新店舗です。私1人で、「**繋がりを大切に**」をモットーに営業しております。丁寧なトリミングはもちろん、いかに効率よく、流動的に施術するかを心がけております。

nanopet 隈元

ありがとうございます。NanoPetを導入されたきっかけと決め手について教えてください。

犬の床屋 こむわら 藤永 様

お店をオープンすると共に炭酸泉やシャンプーマシンなどの機材の導入を検討していました。いよいよ導入するタイミングで知り合いからNanoPetをご紹介いただき、実際に資料をもらって調べたら**デザインに心を奪われました**。知り合いのところで効果効果を実際に見てみようと思しに行ったところ、プードルの毛先のベタベタがすぐ落ちたり、毛玉が解けやすく衝撃を受けました。NanoPetであれば販促のデザインも可愛く、効果もお客様がすぐに分かってくれると思ひ、導入を決意しました。

nanopet 隈元

デザインがおしゃれと言ってくださり嬉しい限りです。導入後のお客様の反応などはいかがでしょう?

犬の床屋 こむわら 藤永 様

お客様からは嬉しいコメントをたくさんいただいています。「散歩中にみんなに触ってもらった」、3日後の写真をお送りくださり、「ツヤツヤがずっと続いている」と言ってくれるお客様がいらっしゃいます。基本、使っていただいた方はものすごく綺麗になったというお声が多いです。また、中にはブラッシングするだけでフワフワが復活するというお声もいただいています。その他には**獣臭がいつもより戻ってくるのが遅い**と言われたことがあります。

nanopet 隈元

そのお言葉を聞いて何よりです。仕上がり以外で施術面で何か変化はありましたでしょうか?

犬の床屋 こむわら 藤永 様

施術時間が短縮できている実感があります。今までと比べてブローが楽になったり、スリッカーの回数が減りました。結果、時短にすることで**ワンちゃんへの負担も減る**と思うので、**導入して大満足**です。

nanopet 隈元

そう言っただけで嬉しい限りです。本日はお忙しい中、ありがとうございました!



OLLIE MAGIC 様

お店のコンセプト

OLLIE MAGICではスタッフ全員が一つのチームとなり、ご愛犬・飼主様に喜びと幸せをお届けすることをサロンのミッションとしています。また、カット技術だけではなく、カット前のシャンプーをととても大事にしております。

店舗の情報

- ・他社製品:炭酸泉、オゾン、オゾンイオンミストスチーマー
- ・スタッフ数:総勢5名(接客専門1名含む)
- ・月間来店頭数:約350頭
- * 2022年取材時の実績



- ①全てのワンちゃんにNanoPetを追加料金なしで提供
- ②飼主様がNanoPetとオンリーワンコースを組み合わせた仕上がりに大変感動し、オンリーワンコースの利用数が約2.8倍に増えた!
- ③追加料金なしなのに導入7ヶ月で投資回収を実現

導入の決め手

製品自体の性能もそうですが、**営業さんの一生懸命さと親身さが決め手**でした。お店のお客様・トリマーを想った説明や、私たちの説明にも真摯に回答いただいたその姿勢が製品にも繋がっているんだろうなと思い、導入を決意しました。

活用方法

- ・ NanoPet を追加料金なしで各メニューに組み込み、全頭に提供
- ・ NanoPet 導入後、オンリーワンコース(10点以上のオプションメニューの中から好きな3つを選べる有料オプションコース)の利用数が約2.8倍に増えた

導入後の実績

- ・ シングル仕様を購入し、ご利用
- ・ オンリーワンコースの利用数が平均40頭/月程度だったのがNanoPet導入後は平均112頭/月(約2.8倍)になった
- ・ 導入7ヶ月で投資回収を実現



OLLIE MAGIC キャプテン 藤原 直英 様



『導入してからサロン全体でシャンプーへの意識が高まった』

nanopet 隈元

いつもNanoPetをご利用いただきありがとうございます!まずは、OLLIE MAGICさんのご紹介をお願いいたします。

OLLIE MAGIC 藤原 様

岩手県北上市にある「OLLIE MAGIC」です。サロンスタッフ総勢5名で、カット技術だけではなく、**カット前のシャンプーをととても大事**にしております。ワンちゃんの体質・体調・状態に合わせてシャンプー剤や機材を使い分けることを心がけております。

nanopet 隈元

ありがとうございます。NanoPetを導入されたきっかけと決め手について教えてください。

OLLIE MAGIC 藤原 様

最初にNanoPetを知ったきっかけはInstagramでフォローをしていたのがきっかけです。そこで知り合いのサロンで使っているのを知り、知り合いのところへ試しに行きました。導入の決め手は製品の機能や効果が最大の理由ではありますが、**後押ししたのは営業さんの一生懸命さと親身さ**でした。ただ単に売るだけでなく、しっかりとお店のお客様やトリマーを想った説明や、私達の質問にも真摯に回答いただきました。そういった言動が製品にも繋がっているんだろうなと思い導入を決意しました。

nanopet 隈元

自分が営業したので嬉しい限りです。実際にNanoPetを使ってみてお客様の反応やスタッフの働き方については何か嬉しいお声や変化はありましたか?

OLLIE MAGIC 藤原 様

お客様はととても喜んでくれます。「全然違う!」というお声をいただくことがあります。自分達も触ってみて肌触りが全然違うのを感じております。スタッフの働き方についても効果が分かりやすいので非常に楽しんでいただいております。「どうすればもっと良さができるのか、どんな美容剤が合うのか」など個々で考えるようになりました。**導入してからサロン全体でシャンプーへの意識がかなり高まった**と思います。

nanopet 隈元

ありがとうございます。最後にまだ導入していない方に一言いただけないでしょうか?

OLLIE MAGIC 藤原 様

とにかく試してみたいです。色々試してきましたが、**シャンプーにこだわってる方やワンちゃん健康を考えている方は特に使って欲しい**です。OLLIE MAGICが全力で推していきます。

nanopet 隈元

全力で推していただけるなんてありがとうございます!これからも頑張っていきます。



Dogsalon LiGAR 様

お店のコンセプト

自身がトリマー兼フォトグラファーであることを活かし、ワンちゃんがトリミングに来た日も思い出になるような形で残せることを強みにしています。

店舗の情報

- ・他社製品:
- ・スタッフ数: **3名**
- ・月間来店頭数: **200~250頭**
- * 2022年取材時での実績



- ①シングル仕様の購入で価格を500円アップし、全頭提供している
- ②導入後の2ヶ月間は無償で提供し、お客様に良さをわかってもらえた上で、価格を500円値上げ
- ③導入後、約7ヶ月で投資回収を実現

導入の決め手

通っている美容室で、**同じ会社の美容サロン向けマイクロバブル(marbb)を使用したことがあり、気になっていました。**のちにペットサロン向けが販売されたことを知り、移転のタイミングも重なったことで導入を決意しました。

活用方法

- ・今までの価格から**500円値上げをし、全頭提供。**
- ・導入後キャンペーンとして、2ヶ月間は無料で提供し、**効果をわかってもらってから値上げ**をおこなった。

導入後の実績

- ・**シングル仕様を購入し、ご利用。**
- ・NanoPetによる売上が全頭提供による**値上げで約11万円/月!!**
- ・導入後、**約7ヶ月で投資回収を実現。**



Dogsalon LiGAR
オーナー 久保 直樹 様
DOG SALON
LiGAR
SINCE 2016

「通ってる美容室で知り、
移転するタイミングで導入」

nanopet 森川

本日はお時間頂きありがとうございます。まずは、LiGARさんのお店のご紹介をお願いいたします。

Dogsalon LiGAR 久保 様

東京都世田谷区にある「DogSalon LiGAR」です。私自身が**フォトグラファー**としてもお仕事をさせていただいているので、ワンちゃんがトリミングに来た日も思い出になるような形で、**写真をきれいに撮ってあげる**ということの一つの強みにしています。

nanopet 森川

LiGARさんのインスタのお写真とかもものすごく綺麗ですね。次にNanoPetを導入したきっかけや決め手を教えてください。

Dogsalon LiGAR 久保 様

そもそもNanoPetを知ったきっかけが、私が通っている美容室にmarbb(美容向けマイクロバブル)が導入されており、商品を初めて知りました。そちらの美容室では全メニューにmarbbが入っているため、施術される度に、**通常よりもさっぱり感がすごく、ペット向けの機械はないのかと**気になっておりました。その後、知り合いのサロンに続々とNanoPet導入され、ついにペット向けの機械が発売されたのを知り、**お店を移転するタイミングで導入**をしたいと考えてました。

nanopet 森川

通われている美容室の担当営業は私だったので嬉しい限りです。ご自身の髪の毛で効果などが実感できたと思いますが、お客様の反応はいかがですか？

Dogsalon LiGAR 久保 様

導入する前から NanoPet の特徴や効果を飼い主様にご説明し、導入後2カ月間はキャンペーンとして無料で提供させていただきました。飼い主様からは「**今までとは全然違う**」、「**シャンプーを変えたのか**」、「**毛の質感が変わった**」などかなりポジティブなお声をいただきました。

nanopet 森川

導入して良かったところや、スタッフの反応はいかがですか？

Dogsalon LiGAR 久保 様

私もスタッフも感じる変化としてはタオルドライをした後に水が滴らなくなりました。また、**ドライヤーを当てた時の毛の広がりや毛質が変わる感覚**があります。ドライ時間に関してもやっていることは変えていないのに、**犬種問わず10分~20分程度短縮**されたような気がします。その他には今までトリートメントを希釈して使用するとダマになってしまったり、時間が経てば、スプレーボトルの底でトリートメントだけが溜まっていたのが、NanoPetで希釈するとうまく溶け込み、溶け込んだ状態が続いております。

nanopet 森川

本日はお忙しい中、誠にありがとうございました。引き続きどうぞよろしくお願いいたします。



TALLTREE. 様

お店のコンセプト

犬に負担をかけないようにスピーディーに可愛くするというコンセプトの元、スピードトリミング®という方法で14年間サロンをしております。

店舗の情報

- ・ 他社製品:
 - ・ スタッフ数: **3名(トリマー2人、ベイザー1人)**
 - ・ 月間来店頭数:
- * 2022年取材時での実績



- ①全メニューにNanoPetを組み込み基本料金を値上げして提供
- ②ベイジングヘルパーやナノベイジングプロを組み合わせることでさらにNanoPetの効果を発揮
- ③乾きが早くなり、全頭提供していることでさらに作業効率アップ

導入の決め手

トリミングにおいて洗うことが非常に大切だと思っており、色々と研究してきました。そしてこれ以上、洗うやり方はないと思っていた中で、NanoPetに出会い、機械でここまで綺麗になるんだという衝撃を受け、体験したその日に導入を決断しました。

活用方法

- ・ 全メニューにNanoPetを組み込み基本料金を値上げして提供。
- ・ **ベイジングヘルパーやナノベイジングプロと組み合わせて利用。**

導入後の実績

- ・ **シングル仕様を購入し、ご利用。**
- ・ **汚れ落ちが良く、乾きが早くなった。** また汚れ落ちが良いため、**カットがしやすくなり、仕上がりも綺麗になる。**



TALLTREE.

オーナー 高木 美樹 様



「機械でここまで綺麗になるんだと衝撃を受けました」

nanopet 久保

本日はお時間頂きありがとうございます。まずは、TALL TREE.さんのお店のご紹介をお願いいたします。

TALL TREE. 高木 様

滋賀県彦根市にある TALL TREE. というお店で14年目になります。**犬に負担をかけないようにスピーディーに可愛くする**というコンセプトの元、スピードトリミング®方法でサロンをしております。

nanopet 久保

ありがとうございます。NanoPetを導入されたきっかけと決め手について教えてください。

TALL TREE. 高木 様

10年ほど前からトリミングにおいて洗うことが非常に大切だと感じており、重要視しております。実際に洗いがトリミング全体の8割を決めるぐらいだと思ってます。洗うことに関してはいろいろと機械を使ったり、商品を使ったり、製品を作ったりとやってきて、自分の中ではこれ以上の洗い方はないだろうと思うほど研究してきました。そんな時にNanoPetさんに出会い、体験会をして、**機械でここまで汚れが落ちて綺麗になることに衝撃を受けました。**これ以上何もないと思っていたからこそ、それが嬉しく、体験会したその日に導入を決断しました。

nanopet 久保

そのお言葉をいただけて本当に嬉しいです。汚れ落ち以外で何か感じたことや影響などはありましたか？

TALL TREE. 高木 様

笑っちゃうぐらい、乾かすのが早くなりました。乾きが早いってことは綺麗に汚れが落ちていることに繋がり、綺麗に汚れが落ちればカットがしやすくなり、仕上がりも綺麗になることに繋がります。そして、その場の仕上がりだけでなく、綺麗に洗えていれば、トリミングの1週間後、1か月後の持ちが違います。乾かすのが早くなることでワンちゃんへの負担が減り、**ワンちゃんにもトリマーにも飼い主さんにもいい事**だらけだと思います。

nanopet 久保

ありがとうございます。最後にnanopetに期待する事や、言い残したことがあれば是非お願いします。

TALL TREE. 高木 様

ベイジングヘルパーやナノベイジングプロなどと組み合わせて使ってもらった方がより**NanoPet自体の効果を発揮できる**と思います。実際に水だけでは汚れが落ち切らない部分もあるので、優しく汚れを落とすものと組み合わせるとよりいいと思います。

nanopet 久保

本日はお忙しい中、誠にありがとうございました。引き続きどうぞよろしくお願いします。



トリミング & ホテルONECUT 様

お店のコンセプト

ONECUTの名前の通り、ワンちゃんに対する気持ちとワンちゃん一頭一頭の個性とスタッフ一人一人の個性を大事にしている。こだわりを持たないところをこだわりにしている。

店舗の情報

- ・他社製品：なし
- ・スタッフ数：**7名** (2店舗合わせて)
- ・月間来店頭数：**450頭前後** (2店舗合わせて)
- * 2022年取材時の平均頭数



- ①本店及び新店舗にてNanoPetのシングル仕様を購入し、全メニューにNanoPetを組み込み、基本料金を値上げして提供
- ②ワンちゃんに対しての効果効能はもちろん、スタッフが気持ちよくトリミングができるかどうか踏まえて、導入を決断

導入の決め手

- ・今までニーズに合った機械がなかったが、**これだけで仕上がりがよくなるのかとスタッフ含め驚き**、導入を検討した。
- ・2号店目をオープンする時期と値上げを検討していたので、そのタイミングが重なり導入を決めた。

活用方法

- ・全頭提供している。
- ・値上げをするタイミングで導入をし、犬種別で基本料金を**500円~1,000円**値上げをした。

導入後の実績

- ・**2店舗ともにシングル仕様を購入し、ご利用。**
- ・全体的な**施術時間が早くなり、仕上がりに関してもスタッフだけでなく、お客様も「フワフワになった」と言っていた**。

トリミング & ホテルONECUT オーナー 小南 知洋 様



「こんな機械があるんだと衝撃を受けた」



nanopet 安田

小南さん、本日はインタビューにご協力いただきありがとうございます。まずは、トリミング & ホテルONECUTについて教えていただけますか？

トリミング & ホテルONECUT 小南 様

トリミング & ホテルONECUTは大阪府大阪市北区に2店舗あります。スタッフは合計7名で運営しております。「ONECUT」の名前の通り、ワンちゃんに対する気持ちとワンちゃん一頭一頭の個性とスタッフ一人一人の個性を大事にしております。こだわりを持たないところをこだわりにしております。

nanopet 安田

ありがとうございます。NanoPetを知った経緯と最初に使ってみた感想を教えてください。

トリミング & ホテルONECUT 小南 様

最初にNanoPetを知ったのは知り合いのサロンに見学しにいった時でした。その後、体験会を実施することになりましたが、今まで様々な機械を試しても、なかなかニーズに合うものがなかったため、NanoPetについても半信半疑の状態でした。ただ、体験会でNanoPetを使ってみると、ナノバブルだけで施術の速さが上がり、仕上がりが今まで以上にフワフワになることにびっくりしました。この驚きは私だけでなくスタッフも感じており、**こんな機械があるんだと衝撃を受けました。**

nanopet 安田

嬉しいお言葉ありがとうございます。導入の決め手も教えてください。

トリミング & ホテルONECUT 小南 様

ちょうど2号店をオープンする予定だったのと、料金の値上げを検討している時期に体験会を実施したので、**ご縁を感じ導入を決断しました。**

nanopet 安田

タイミングがよくてよかったです。導入してからお客様の反応だったり、スタッフさんの反応はいかがですか？

トリミング & ホテルONECUT 小南 様

お客様からは「**すごいフワフワになった**」というお声をいただくことが多いです。スタッフ目線ではNanoPetを使うと汚れ落ちがいいので、毛が立ち上がりカットがしやすい、**普段2回洗っている子が1回になった、ドライ時間が短くなった**と言う声が多いです。総じてNanoPetを導入してから**施術時間が短縮される様になり、トリマー経験者であれば誰でも違いがわかる**と思います。

nanopet 安田

ありがとうございます。最後にNanoPetに期待することなどがあれば是非お願いいたします。

トリミング & ホテルONECUT 小南 様

NanoPetのブランドを**飼い主さんレベルまで認知させて**欲しいです。導入店を見て「**NanoPetが入っているお店だ**」となることを期待しています。

nanopet 安田

お時間はかかってしまうかもしれませんが、**飼い主様へ少しずつ認知できれば**と思っています。本日はお忙しい中、誠にありがとうございました。引き続きどうぞよろしくお願ひいたします。

ui DOG SALON 様

お店のコンセプト

ワンちゃん・お客様・スタッフの3者が笑顔でいられる「スマイルファースト」を心がけています。喜んでくださるようなカットスタイルの提案だけでなくそのワンちゃんに合わせた優しいグルーミングをコンセプトとしてやっています。

店舗の情報

- ・他社製品：なし
- ・スタッフ数：1名
- ・月間来店頭数：60頭前後
- * オープン/導入から2ヶ月の実績



- ①NanoPetの掛け流しは標準メニューに組み込み、魔法のバブル風呂というメニューでNanoPetの温浴をオプションで提供。
- ②魔法のバブル風呂と他のサービスを年間パスポートとして提供。
- ③デモ期間中に内緒でNanoPetを使ったらいつもと違うと言われ導入。

導入の決め手

デモの期間中にお客様に内緒で使っていて2回目ご来店された時に「**なんでこんなフワフワになるんですか？**」「**臭い戻りがいつもよりも遅いんですが、なんでですか？**」とお声を直接いただき、導入を決めた。

活用方法

- ・NanoPetの掛け流しは**標準メニューに全て組み込んで**いる。
- ・魔法のバブル風呂というメニューでNanoPetの温浴をオプションとして税込1,650円でご提供。
- ・魔法のバブル風呂と他のサービスを付けた**年間パスポート**を税込11,000円でご提供。

導入後の実績

- ・お店のオープンと共に**シングル仕様を月額レンタル**し、利用。
- ・年間パスポートが月に2枚以上販売できれば特に問題なく、それよりも**顧客満足度の方を重要視**している。



ui DOG SALON

オーナー 赤間 大輝 様

ui DOG SALON

「お客様が喜んでくださるものであればと思い、導入を決めました」

nanopet 隈元

本日はお時間いただきありがとうございます。ui DOG SALON様について教えてください。

ui DOG SALON 赤間 様

2022年9月に千葉県柏市でオープンしたui DOG SALONです。ワンちゃん・お客様・スタッフの3者が笑顔でいられる「スマイルファースト」を心がけています。喜んでくださるようなカットスタイルの提案だけでなくそのワンちゃんに合わせた優しいグルーミングをコンセプトとしてやっています。

nanopet 隈元

ありがとうございます。NanoPetを知ったきっかけと導入までの経緯を教えてください。

ui DOG SALON 赤間 様

知り合いがNanoPetを使っていたため、元々機械自体は気になっていました。デモ期間中にお客様に内緒でNanoPetをワンちゃんに使用したのですが、2回目にご来店された際に「なんでこんなにフワフワになるんですか？」「いつもよりも臭い戻りが遅いのはなんでですか？」と直接お声をいただき、お客様が喜んでくださるものであればと思い、導入を決めました。

nanopet 隈元

お客様にも喜んでいただきありがたい限りです。NanoPetを導入されてからはどんなお声がありますか？

ui DOG SALON 赤間 様

仕上がりに関してはシャンプーの仕方・トリートメント剤・シャンプー剤の効果も含むのと、当店はオープンからNanoPetを使用しているので一概に使用前後で比較するのは難しいのですが、洗浄力に関してはお客様も分かっていただけていると思います。お店側から何も言わずとも臭いが減ったと言ってくれる例がいくつもあるので、そういったところでご満足いただけているのかなと思います。

nanopet 隈元

NanoPetを利用する前と後で施術の時間などの変化や違いなどはありますか？

ui DOG SALON 赤間 様

正直、前の店舗と比べて設備が違うのとやり方をしっかり時間を掛けてゆっくり向き合いながらやるように変えているので、施術時間が全体的に短くなったとかはあまり感じないです。ただ、洗い上がりやブローの時の乾きやすさとかを単体で見れば肌感覚で早くなったと感じております。

nanopet 隈元

ありがとうございます。最後にnanopetに期待する事や、言い残したことがあれば是非お願いします。

ui DOG SALON 赤間 様

いいものは、多くのサロンで使っていただいた方がワンちゃんも幸せになり、お客様の満足度も上がると思うので、どんどん広めて、幸せに笑顔になるワンちゃんとお客さまが多くなるといいなと思っています。

nanopet 隈元

そう言っただけで嬉しい限りです。本日はお忙しい中、ありがとうございました。